

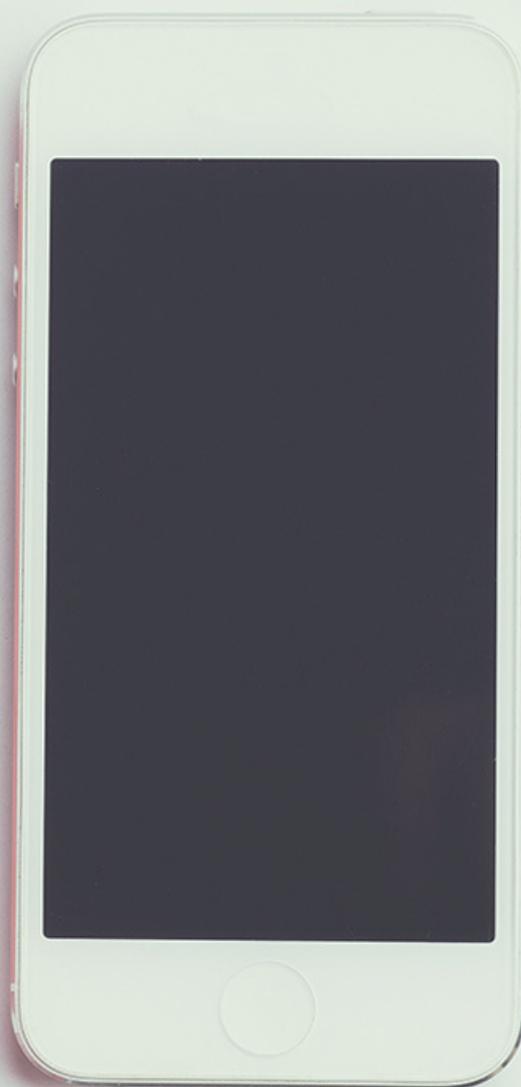
Edición 12

noviembre de 2022

INFO TELECCOO

Una revista de
información del Sector
de Telecomunicaciones
de **CCOO**

En el interior: Noticia
CNMC/ INFORMACIÓN DEL
SECTOR/RECORTES DE
PRENSA



CONTACTA CON NOSOTROS

Ronda de la Comunicación s/n Edif. ESTE 2, 28050 Madrid

iSíguenos!



ccotelecomunicaciones

91 482 99 07

teleco@fsc.ccoo.es

<https://telecomunicaciones.fsc.ccoo.es>

Noticias de la CNMC

El Sector de Telecomunicaciones en la Comisión del Mercado Nacional de la Competencia

La venta de parte de la red de cobre de Telefónica no implica cambiar sus obligaciones como operador con poder significativo de mercado

La CNMC concluye que la operación de venta tampoco implica una nueva revisión de los mercados mayoristas relacionados con la red de acceso.

La CNMC concluye que la venta y posterior arrendamiento de un conjunto de cables de cobre de Telefónica no implica ninguna modificación en las obligaciones vigentes de acceso a la red de cobre. Esta operación tampoco es susceptible de dar lugar a una nueva revisión de los mercados mayoristas relacionados con la red de acceso (IRM/DTSA/001/22).

Telefónica notificó hace unos meses a la CNMC la venta y posterior arrendamiento de una parte de su red de pares de cobre, una operación que ha de considerarse formalmente una forma de separación voluntaria, contemplada en el artículo 17 de la LGTel.

La operación consiste en la venta de todos los cables de la red de alimentación de unas centrales determinadas y su inmediato arrendamiento. Se trata de cables de cobre situados entre la CR0 (cámara cero o cámara de acceso a la central) y la última arqueta por el lado del cliente (situada habitualmente cerca del edificio); por tanto, no se trata de cables en los edificios de los usuarios. Telefónica obtiene un ingreso porque realiza la venta de los cables, pero sigue disponiendo de ellos para su actividad porque los alquila, y el comprador obtiene el alquiler pactado y dispondrá de los cables cuando ya no formen parte de la red de Telefónica por completarse el cierre de la central correspondiente.

La CNMC planteó el tema en consulta pública abierta a operadores y otros agentes del sector (entre el 3 de mayo y el 10 de junio).

Del análisis de los acuerdos de venta y arrendamiento se desprende que, hasta que se produzca el cese de las obligaciones regulatorias establecidas para el par de cobre por la CNMC por el cierre de las centrales de cobre, corresponderá exclusivamente a Telefónica seguir proveyendo los servicios mayoristas vinculados a la red tradicional de este operador y contemplados en los mercados de acceso local al por mayor; acceso central al por mayor y acceso de alta calidad al por mayor. El comprador no asume ningún tipo de responsabilidad en materia de explotación, gestión y mantenimiento de los activos, correspondiendo exclusivamente a Telefónica el cumplimiento de las obligaciones que puedan emanar de la normativa sectorial, y en particular, de lo dispuesto en las ofertas de referencia (que establecen los detalles y procedimientos por los que se instrumentaliza la obligación de acceso a los pares de cobre).

Además, Telefónica sigue siendo igualmente responsable de cumplir todos los pasos del procedimiento establecido por la CNMC para el cierre de las centrales de cobre.

Hace unas semanas se notificó la decisión a la Comisión Europea, que comparte las conclusiones de la CNMC de que no es necesario modificar las obligaciones regulatorias establecidas, y de que deben aplicarse las mismas valoraciones a cualquier posible venta posterior de activos de cobre que Telefónica lleve a cabo en condiciones similares.

FUENTE: CNMC

INFORMACIÓN SECTOR DE TELECOMUNICACIONES

Noticias

Movistar subirá sus tarifas una media del 6,8% en febrero



La firma de Telefónica justifica su decisión por el incremento de los costes de prestación de servicios y llevará a cabo revisiones personalizadas en función de la opción de cada cliente

Fuente:cronica

[Leer más](#)

Los ingresos de Vodafone España caen un 6% hasta septiembre: la operadora confirma la subida de tarifas a partir de enero



La posición de Movistar, Vodafone y Orange sobre las subidas de precio en sus tarifas para 2023 por la inflación.

Fuente:20minutos

[Leer más](#)

Orange España ingresa un 2,8% menos por la fuerte competencia del sector



La compañía telefónica ha facturado 3.444 millones de euros hasta el noveno mes del año

Fuente:ekonomiadigital

[Leer más](#)

MásMóvil responde a Telefónica y Repsol y lanza su oferta en el autoconsumo fotovoltaico

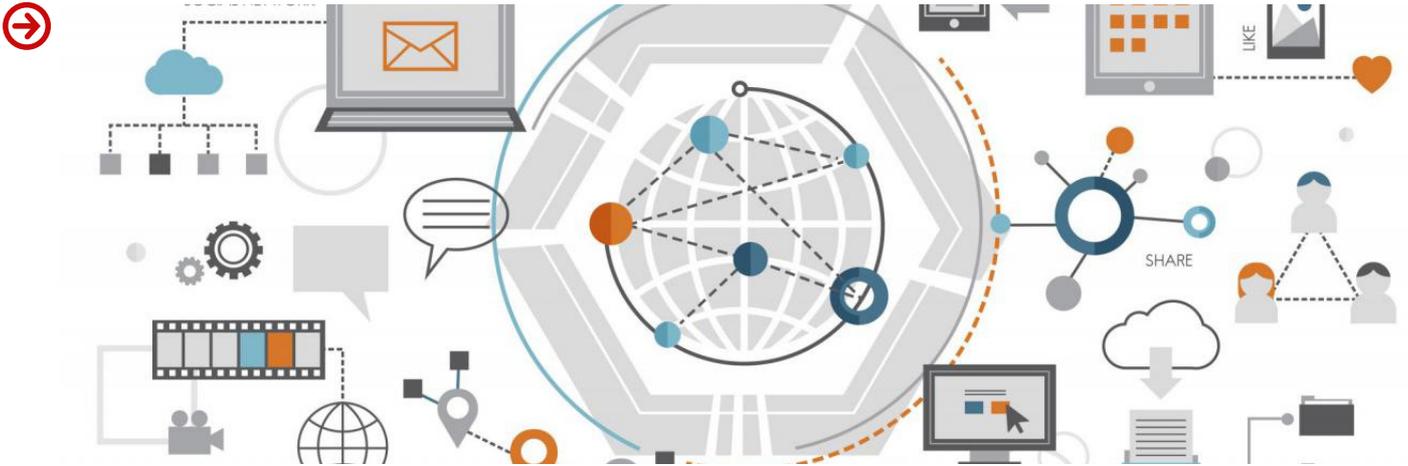


Ofrece al cliente financiar la instalación a través de su filial Xfera Consumer Finance

Fuente:cincodias

[Leer más](#)

RECORTES DE PRENSA



La Ley de Datos europea generará beneficios socioeconómicos y aumento del PIB de la UE

Mientras los legisladores europeos avanzan en la histórica Ley de Datos de la UE, un nuevo estudio encargado por ETNO y redactado por LE Europe aporta una nueva perspectiva sobre el impacto del proyecto de reglamento en los operadores de telecomunicaciones europeos y sus modelos de negocio.

El estudio menciona las cifras de la Comisión Europea, que subrayan que la Ley de Datos puede generar una serie de importantes beneficios socioeconómicos de aquí a 2028, como 2,2 millones de nuevos puestos de trabajo y un aumento del 1,98% del PIB en la UE-27. Esto se coteja con las oportunidades, los riesgos y el impacto general de la Ley de Datos en las telecomunicaciones en contextos como los acuerdos de intercambio de datos entre empresas y consumidores, entre empresas y entre gobiernos, así como en los ecosistemas de computación en la nube y de edge.

Fuente: redes y telecom

[Leer Más](#)

MUJER Y TECNOLOGÍA

Therese Jamaa, de huir de Líbano a vicepresidenta de Huawei España: "La mujer debe ser protagonista"



El nombre de Therese Jamaa es de sobra conocido en el sector tecnológico.

Antes de convertirse en la vicepresidenta de Huawei España, cargo que ocupa desde enero, Jamaa ha pasado por multitud de empresas internacionales: desde SEMA Group-Schlumberger a Vodafone Global o Qualcomm Europe. Además, durante cinco años fue la directora general de GSMA, Mobile World Capital, la patronal que anualmente organiza el Mobile World Congress en nuestro país.

Therese Jamaa es sin duda un ejemplo de lo que es liderazgo femenino y romper techos de cristal. Su prolífica carrera profesional, su actitud jovial y esa sonrisa que ilumina cualquier sala en la que entra, podrían hacer pensar que todo su camino hasta la vicepresidencia de una de las mayores compañías tecnológicas del mundo ha sido recto y sin apenas obstáculos. Sin embargo, ha sido la fortaleza de su madre para que tuviese un futuro mejor, la protección de su padre y el amor de sus hermanos, lo que la empujó a no conformarse y luchar por poner su granito de arena en el cambio social.

Fuente: telespanol

[Leer Más](#)

El salario, asignatura pendiente en el convenio de Contact Center

Fuente: ccoo telecomunicaciones

[Leer Más](#)

La formación para el empleo ante el reto de la disrupción digital

Fuente: ccoo telecomunicaciones

[Leer Más](#)

25 de noviembre: ampliar lo que no se ve. Hacer visible lo invisible

Fuente: ccoo telecomunicaciones

[Leer Más](#)

LOS DEPARTAMENTOS DE TI INFLUYEN CADA VEZ MÁS EN LA TOMA DE DECISIONES EMPRESARIALES

zonamovilidad

ManageEngine acaba de presentar los resultados de su exhaustivo estudio global, IT at Work: 2022 and Beyond.

En este sentido, el estudio investiga cómo está evolucionando el futuro del trabajo de TI y expone la amplia gama de expectativas actuales y futuras que la fuerza de trabajo tiene para sus empleadores.

En primer lugar, cuando se trata de la toma de decisiones relacionadas con la seguridad para los responsables de la toma de decisiones empresariales (BDM) en España, el 57% afirma que el departamento de TI desempeña un papel de asesoramiento, a su vez, el 45% señala que el departamento de TI desempeña un papel de aprobación. Pese a que para el 92% de los encuestados su C-suite y el departamento de TI trabajan bien juntos, el 61% de los responsables de la toma de decisiones de TI (ITDMs) confirman haber sido consultados adecuadamente cuando sus organizaciones adoptaron y adaptaron modelos de trabajo flexible. Por su parte, más del 34% no ha sido consultado en absoluto o lo ha sido de manera inadecuada.

La influencia de las TI

En segundo lugar, en lo que se refiere a la influencia de las TI en las prioridades estratégicas de las empresas, cada vez es mayor. De cara al futuro, se prevé que los profesionales de TI sean innovadores entre sus otras funciones. El 90% de los encuestados está de acuerdo en que las TI son más responsables de la innovación empresarial que antes. Otro dato importante a tener en cuenta, es que es más probable que se consulte al departamento de TI para obtener aprobación y asesoramiento en las decisiones organizativas. Los BDM también informaron que el departamento de TI desempeña el papel de asesor en las decisiones relacionadas con el servicio al cliente y las operaciones.

Las empresas del mid-market europeo invirtieron más de 65.400 millones en servicios de IT en 2021

Por su parte, Ajay Kumar, Chief Evangelist de ManageEngine, ha explicado que "lo más importante para los líderes del sector es comprender las nuevas perspectivas y obtener valiosos conocimientos de sus compañeros. Esto ayuda a determinar los próximos pasos en sus estrategias de negocio y de fuerza de trabajo, especialmente en la era pospandémica. Alcanzar el equilibrio adecuado entre las expectativas de los empleados y las demandas del negocio debería ser una prioridad para los líderes del sector. Las percepciones también nos ayudan inmensamente en la evolución continua de ManageEngine como una potente plataforma de gestión de TI de extremo a extremo."

En tercer lugar, los encuestados están de acuerdo en que su organización anima a los empleados que no son de TI a desarrollar sus propias aplicaciones utilizando plataformas low/no code. Para el 56% de los encuestados, el departamento de TI parece ser el más propenso a desarrollar estas aplicaciones, seguido por los departamentos de finanzas y marketing.